

## **RESPONSABLE BUSINESS UNIT (ENERGIE / IoT)**

### **CDI TEMPS-PLEIN BASÉ À LYON**

#### **A PROPOS DE L'ENTREPRISE**

---

BeeBryte utilise l'intelligence artificielle pour aider les bâtiments commerciaux et industriels à consommer l'électricité de manière plus intelligente, plus efficace et plus économique tout en réduisant leur empreinte carbone.

Notre logiciel-service (SaaS) minimise les factures d'électricité en contrôlant automatiquement des équipements de chauffage-ventilation-climatisation, des bornes de recharge de véhicules électrique et / ou des batteries. En se basant sur différents signaux de prévisions météorologiques, d'occupation, d'activité et de prix de l'énergie, BeeBryte génère jusqu'à 40% d'économies.

Fondée en 2015, BeeBryte est une startup de 20 personnes avec des bureaux à Lyon et Singapour. Notre investisseur stratégique est la Compagnie Nationale du Rhône (CNR), le plus grand producteur d'énergies renouvelables en France. BeeBryte est aussi soutenue par INTEL.

Nous réinventons l'avenir du secteur énergétique grâce à nos offres numériques et modèles d'affaires innovants. Rejoignez-nous ! [www.BeeBryte.com](http://www.BeeBryte.com)

#### **POSTE & FONCTIONS**

---

Nous recrutons dans nos bureaux de Lyon un(e) responsable de Business Unit pour piloter l'activité et le développement national & international de notre nouvelle offre Hive Supply combinant fourniture d'électricité verte avec notre solution logicielle de contrôle de la consommation.

En lien avec la Directrice Générale, vos principales missions seront :

- Déterminer les objectifs, élaborer le Business Plan et le décliner au sein de la Business Unit
- Prospecter, constituer et fidéliser un portefeuille client au niveau national et international
- Gérer la Business Unit et en assurer le reporting (comptes de résultat, budget, trésorerie...)
- Assurer la rentabilité financière de la Business Unit
- Recruter et manager les commerciaux, consultants et employés de la Business Unit
- Réaliser une veille marché
- Définir la stratégie marketing et mettre en place de nouvelles offres commerciales
- Anticiper les risques (techniques, financiers, juridiques, contractuels, clients...) et mettre en place des actions préventives et évolutives afin de les gérer

Au moins au début, vous serez l'interlocuteur(-trice) principal des prospects Hive Supply depuis la phase d'identification jusqu'à la signature des contrats, et à ce titre serez le(la) représentant(e) de la société auprès des différentes cibles.

Déplacements à prévoir sur toute la France ainsi qu'à l'international.

Package fixe + variable motivant + Stock-Options

## **PROFIL RECHERCHÉ**

---

De formation supérieure, titulaire d'un diplôme d'école d'ingénieur et/ou d'un MBA avec une première expérience d'au moins 15 ans en trading ou vente B2B d'énergie et/ou de solutions techniques d'intelligence énergétique.

- Vous connaissez bien le marché de l'électricité en France, et idéalement en Europe.
- Vous avez une expérience réussie en gestion de Business Unit.
- Vous disposez idéalement d'un réseau établi de décideurs et / ou prescripteurs dans les segments de marché cibles de l'agroalimentaire, de la distribution et/ou de la logistique.
- Vous avez une excellente compréhension des problématiques commerciales, pour développer des offres pertinentes et répondre aux besoins des clients.
- Vous avez un esprit d'analyse et pouvez démontrer une réelle appétence aux nouvelles technologies comme l'intelligence artificielle et l'IoT.
- Vous êtes rigoureux(se), enthousiaste, avez un esprit entrepreneurial et êtes persévérant(e).
- Vous aimez travailler en équipe et relever des challenges.
- La maîtrise du français est indispensable et vous devez également être très à l'aise en anglais.
- Vous êtes autorisé(e) à travailler en France.

## **POURQUOI NOUS REJOINDRE**

---

BeeBryte vous propose :

- un environnement accueillant et convivial
- une équipe dynamique et performante orientée vers les résultats
- d'intéressantes opportunités de développement.

Vous travaillerez sur des projets à forte composante technologique appliquée au secteur de l'énergie. Vous rejoindrez une start-up en pleine croissance et prendrez des responsabilités dès votre intégration.

## **COMMENT POSTULER ?**

---

Merci de nous faire part de :

- votre lettre de motivation ;
- CV à jour ;
- vos dates de disponibilités ;
- ainsi que vos prétentions salariales.

Envoyez votre candidature à [frederic.crampe@beebryte.com](mailto:frederic.crampe@beebryte.com)

Assurez-vous d'indiquer pourquoi vous voulez nous rejoindre et pourquoi nous devrions vous sélectionner.

Seuls les candidats retenus seront contactés.